







Доходность в 28 % годовых (выплата каждые 30 дня)

Единственное акционерное общество среди микрокредитных организаций Узбекистана выпустила корпоративные облигации на 3,0 млрд. UZS

Условия выпуска:

Вид облигации	Процентная		
	корпоративная облигация		
Объем выпуска	3,000,000,000 UZS		
Номинальная стоимость	1,000,000 UZS		
Срок обращения	3 года (1 080 дня)		
Доходность	28 % годовых		
Периодичность выплат	Каждые 30 дней		
Погашение в течение срока	Предусмотрено (оферта)		
Погашение основного долга	Единоразовая оплата		
Способ размещения	Открытая подписка		
Рейтинг	uzA «стабильный»		
Уставной капитал	7,204,000,000 UZS		
Веб-сайт	www.imkonfinans.uz		



О компании:

Компания была зарегистрирована «09» сентября 2011 года Инспекцией по регистрации предпринимателей при хокимияте города Андижана под порядковым номером № 16255. Деятельность была начата в соответствии с лицензией, выданной Центральным Банком Республики Узбекистан от «16» мая 2015 года за №40.

В 2020 году Правлениям компании было решено преобразовать форму собственности с общества с ограниченной ответственностью на акционерное общество, и «05» октября 2020 года был преобразован в акционерное общество, с помощью инвестиционного консультанта ООО «НВСаріtal».

На сегодняшний день компания является единственным акционерным обществом среди микрокредитных организаций в Республике Узбекистан и в Центральной Азии, и соответствует по стандартам O'z DSt ISO 9001. Компания является одним из активных участников микрофинансовой деятельности и не собирается останавливаться на достигнутом.

Компания, оснащена современными оборудованиями и технологиями для проверки кредитоспособности своих клиентов. Одним из основных приоритетов компании является содействие развитию малого и среднего бизнеса и частного предпринимательства.

Компания является членом Национальной Ассоциации Микрофинансовых Институтов, РФБ "Тошкент", Республиканской торгово-промышленной палаты Узбекистана, а также «06» июня 2022 года компания стала членом Международного микрофинансового центра.









На сегодняшний день компания имеет 6 центров услуг по Республике Узбекистан. В ближайшее время компания планирует значительно увеличить свой георгафический охват. Компания постоянно посвящает улучшению качества обслуживания и сервиса. Проводятся множество мероприятий и тренингов для сотрудников.

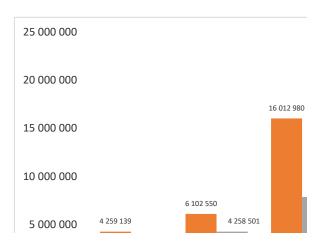
В последнее время деятельность компании привлекает внимание зарубежных инвесторов и крупных компаний, которые хотят заключить договора с компании и внести свой вклад в развитие компании.

Компании был присвоен кредитный рейтинг кредитоспособности по национальной шкале uzA с прогнозом "Стабильный" и с уровнем кредитоспособности "Высокий" рейтинговым агентством ООО "Ahbor-Reyting".

Компания AO <IMKON FINANS mikromoliya tashkiloti>, которая набирает большой опыт в микрофинансовой деятельности, поставила перед собой главную цель: добавление своего вклада в развитие микрофинансового рынка Республики Узбекистан.

Финансовые показатели





(тыс. сум)

Балансовый отчеты	2019г.	2020г.	2021г.	6М 2022г.
Сумма активов	4 259 139	6 102 550	16 012 980	19 821 123
Сумма обязательств	2 021 045	1 844 049	8 154 453	11 145 060
Уставной капитал	2 002 000	4 002 000	7 204 000	7 204 000
Собственный капитал	2 238 093	4 258 501	7 858 527	8 676 064
Выручка	1 447 623	2 038 055	2 569 714	3 446 780
Чистая прибыль	530 576	734 054	536 126	1 317 536

<u>ПО КРЕДИТНОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ В БАНКАХ</u>

(тыс. сум)

Название кредитной организации	Полученная сумма	Остаток на сегодня	Цель получения кредита	Вид обеспечения кредита
АК «Алокабанк»	2 000 000	1 960 000	Микрозайм	Недвижимость
Итого	2 000 000	1 960 000		





Стратегические планы с 2021 по 2023 гг.

Главная цель стратегии – выход на новый уровень конкурентоспособности и расширение филиальных сетей, дающие возможность конкурировать не только с внутренними, но и с внешними конкурентами, а также с глобальными технологическими компаниями, оставаясь при этом лучшим МКО для населения и бизнеса. Ключевая задача компании – нарастить масштабы бизнеса, повысить прибыльность и эффективность и вместе с тем увеличить гибкость, скорость и клиентоориентированность через внедрение новых технологий и развитие новых навыков сотрудников.

В качестве стратегических направлений развития выбраны создание новых продуктов, улучшение клиентского опыта и обеспечение технологического лидерства внутри страны и развитие команды МКО.

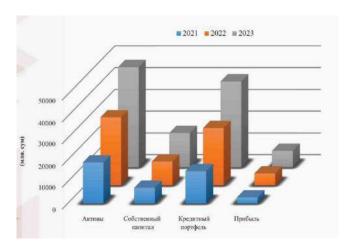
Основные цели МКО:

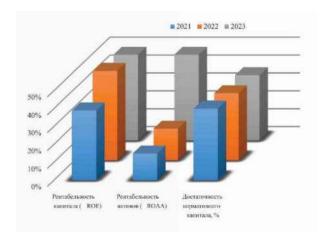
Финансовая результативность, наращивания капитала

Соблюдения пруденциальных, лицензированных и иных требований

Снижение уровня кредитных рисков

Расширение филиальных сетей Внедрение новых технологий





Конечная цель:

- 1. Расширение и совершенствование продуктовой и сервисной линейки для розничных и корпоративных клиентов
- 2. Построение индивидуальных отношений с каждым клиентом за счет предоставления ему персонализированных продуктов и сервисов в удобном для него контенте, в необходимое время.
- 3. Обеспечение простого доступа к услугам во всех каналах, сочетание он-лайн и оф-лайн обслуживания, сохранение значительного регионального присутствия
- 4. Оптимизация работы в физических каналах: внедрение нового облика и формата филиалов, организация работы выездных менеджеров
- 5. Создание платформы автоматизации маркетинга для повышения эффективности рекламных акций, каналов привлечения и обслуживания клиентов и обеспечения стабильного клиентопотока

Информация о корпоративных облигациях, выпускаемых компанией:

Корпоративных облигаций компании размещаются по открытой подписке, среди неограниченного круга инвесторов. Выпущенные компанией корпоративные облигации обладают фиксированной ставкой, которая составляет - 28 % годовых. Преимуществом данных облигаций над другими предложениями на рынке являются выгодными по сравнению с банковскими вкладами и другими торгующими облигациями. Выплата процентов будет производиться каждые 30 дней.

Цель выпуска корпоративных облигаций: Полученные денежные средства от размещения облигаций, будут использованы для кредитования юридических и физических лиц, нуждающихся в микрокредитовании.